

Strategiekreis PraxisErfolg

für Praxisinhaber/innen, die als Therapeuten
(Psycho-, Physio-, Ergo-, Logotherapeuten) oder als Heilpraktiker tätig sind

Seite 1 von 2

Der Weg vom Selbständigen zum Unternehmer - Was ist der Strategiekreis PraxisErfolg?

Der Strategiekreis PraxisErfolg ist ein Coaching-Format, welches nach dem Prinzip der gegenseitigen Hilfe zur Selbsthilfe funktioniert. Es ist eine Lerngemeinschaft von Inhaberkollegen und -kolleginnen, die dem täglichen Erwartungsdruck an ihre gleichzeitigen Rollen als Therapeut/in und Unternehmer/in gezielt strategische Vorgehensweisen entgegensetzen, ihre Positionierung ausbauen und den Erfolg der Praxis, durch stetige Entwicklung sichern wollen.

Ziele für den PraxisErfolg sind:

- Erkennen der Kernkompetenz und Entwickeln der Stärken
- Effizientes methodisches Handeln
- Steigerung des Praxiserfolgs und Aufbau von tragfähigen Netzwerken
- Exzellente Aufträge durch Empfehlungen von Klienten und Multiplikatoren erhalten
- Besetzen einer Nische für eine herausragende Positionierung
- Neue Horizonte öffnen und kraftvolle Visionen für strategisches Handeln finden, die den langfristigen Erfolg für die eigene Praxis sichern, und dabei die Profilierung des beruflichen Angebots entfalten.

Philosophie und Methode

Den entscheidenden Vorsprung gewinnen! Praxisinhaber gleicher oder ähnlicher Zielgruppen, die nicht im Wettbewerb stehen und ein besonderes Vertrauensverhältnis zueinander haben, können viel voneinander lernen. Die verschiedenen Erfahrungshintergründe potenzieren sich ständig als geistige Kraft der Gruppe und dienen den einzelnen Mitgliedern für die Umsetzung erfolgreicher Handlungskonzepte. Die richtige Strategie für die Entwicklung der Kommunikations- und Organisationsstrukturen ist dabei der zentrale Schlüssel zum Erfolg.

Mit dem Programm **Strategien-zur-Entwicklung** lernen Sie wirkungsvolle Methoden aus der EKS®, der Gestalt-Organisationsentwicklung und anderer Verfahren aus Selbstmanagement und Marketing zur Entwicklung Ihres Unternehmens kennen.

Ihr Nutzen und die Vorgehensweise bei jedem Treffen

Jedes Gruppenmitglied hat eine eigene Zeit (50 – 60 Minuten) zum Vorstellen gelungener oder schwieriger Projekte, neuer Ideen oder heikler Themen. Da alle Teilnehmer Erfahrungen im therapeutischen Bereich haben, bekommen Sie als Vortragender, in der Beratung durch die anderen Teilnehmer und des Coachs, qualifizierte Anregungen. Gleichzeitig profitieren alle Gruppenmitglieder davon, da die Erkenntnisse auf die eigene Praxis übertragen werden können.

Modalitäten

- Gruppengröße bis zu 6 Teilnehmer und 2 Tagesveranstaltungen je Jahr
- **Konkurrenzausschluss:** Mitglieder entscheiden über Aufnahme eines neuen Mitglieds
- **Zufriedenheitsgarantie:** Mitgliedschaft kann jederzeit ohne finanzielle Verpflichtung beendet werden. Falls Sie unzufrieden Ihre Mitgliedschaft beenden, wird die Gebühr für Ihre letzte Teilnahme nicht berechnet.

Die Strategiekreise werden von Wilhelm Berns organisatorisch vorbereitet und persönlich geleitet. Der Lernprozess wird durch einen Impulsvortrag und mit Arbeitsunterlagen aus dem Programm **Strategien-zur-Entwicklung** unterstützt.

Plus-Leistungen (bereits in der Teilnahmegebühr enthalten)

- + Möglichkeit für ein **Einzelcoaching** von 2 Std. zwischen den halbjährlichen Gruppentreffen – **gratis!**
- + Möglichkeit zur telefonischen / schriftlichen Betreuung zwischen den Gruppentreffen
- + Unterstützung bei der Vorbereitung der Fragestellung für das kommende Gruppentreffen
- + Sie können kostenfrei einen (leitenden) Angestellten zum Strategiekreis PraxisErfolg mitbringen
- + Regelmäßige Strategietipps per Email

Ihre Investition (vor der Anmeldung kostenfreies Vorgespräch)

beträgt je Tagestreffen 390,- € zzgl. MwSt. (oder in Monatsraten von je 75,- € zzgl. MwSt.) - Die Plus-Leistungen, Tagesgetränke und ein Imbiss sind in der Teilnahmegebühr enthalten. Bei Absage eines Treffens wird 50% der Teilnahmegebühr fällig, wobei die Plus-Leistungen (*gratis Einzelcoaching, 2 Std., zwischen den Treffen, u. a.*) weiterhin in Anspruch genommen werden können. Ehemalige und aktuelle Kunden von **BERNS CONSULTING**, sowie Mitglieder des StrategieForum e.V., der Gesellschaft für Prozessgestaltung und Strategie-Design (GPS) und Absolventen einiger Ausbildungsinstitute erhalten **für jedes Treffen 40,- € Rabatt.** 2...

Wilhelm Berns
Praxisexperte und Coach
für Strategien-zur-Entwicklung

... Menschen und Organisationen entwickeln

Strategiekreis PraxisErfolg

für Praxisinhaber/innen, die als Therapeuten
(Psycho-, Physio-, Ergo-, Logotherapeuten) oder als Heilpraktiker tätig sind

Seite 2 von 2

Anmeldung für ein kostenfreies Vorgespräch für den Strategiekreis

Kurz-Mitteilung Bitte noch heute faxen unter: Fax: 02204 –981023

Oder per Email: info@berns-consulting.de und sich für ein kostenfreies Vorgespräch für den Strategiekreis PraxisErfolg vormerken lassen.



Oder dieses Blatt im Briefumschlag mit 0,55 € frankiert senden an:
Berns Consulting, Kölner Str. 41 A, 51429 Bergisch Gladbach

Oder anrufen: **Telefon 02204-981021**



Gewünschtes bitte ankreuzen

- Ja**, merken Sie mich für ein kostenfreies Informations- und Vorgespräch für die Teilnahme am Strategiekreis PraxisErfolg vor. Schicken Sie mir vorher an meine unten genannte Postadresse die Leitlinien und weitere Informationen zum Strategiekreis zu.
- Ja**, rufen Sie mich unter unten genannter Telefonnummer für die Vereinbarung eines kostenfreien Vorgesprächs an.
- Ja**, senden Sie an meine unten genannte E-Mail Adresse, gratis das **Extra**, die *Einschätzungshilfe für mein strategisches Wissen*, zu.
- Nein**, ich bin zurzeit nicht an der Teilnahme an einem Strategiekreis interessiert. Informieren Sie mich jedoch über zukünftige neue strategische Angebote.
- Ich gehöre nicht zur Branche** der Praxisinhaber/innen oder Geschäftsführer von Praxen. Bitte informieren Sie mich, ob für meine unten angegebene Berufsgruppe ein anderes Strategiekreisangebot infrage kommt.

Absender

.....
Vorname

Name

Firma

.....
Strasse und Hausnummer

PLZ

Ort

.....
E-Mail

Telefon

Fax

.....
Beruf

Branche / Funktion

Senden Sie Ihre strategischen Angebote bitte auch an:

Telefon: 02204 – 981021

Bitte faxen an: 02204 – 98 10 23

Wilhelm Berns
Praxisexperte und Coach
für Strategien-zur-Entwicklung

... Menschen und Organisationen entwickeln